

KERLINK, fournisseur de services M2M, lance une campagne de recrutement visant à étoffer son réseau de partenaires commerciaux.

KERLINK souhaite développer son réseau de partenaires commerciaux afin d'étoffer son canal de vente et recherche aussi bien des intégrateurs horizontaux ou sectoriels (SSII, revendeurs à valeur ajoutée, prescripteurs de solutions, intégrateurs) que des revendeurs directs et indirects (distributeurs, grossistes).

Pour garantir le succès de cette démarche commerciale, KERLINK proposera à ses nouveaux partenaires différentes formations techniques sur ses produits et services ainsi que des outils d'aide à la vente, un programme marketing adapté et un soutien actif, notamment sur les phases avant-vente.

« Nous voulons élargir notre réseau commercial afin de mieux répondre aux cahiers des charges des entreprises souhaitant investir dans des solutions M2M, explique Jacques MATHE, Président Directeur Général de KERLINK. La conclusion de partenariats horizontaux ainsi que la contractualisation avec des intégrateurs et distributeurs bénéficiant d'une forte expertise métier sectorielle, vont nous permettre de commercialiser et distribuer plus largement l'ensemble de nos solutions et accroître ainsi nos parts de marché en France. »

A propos de KERLINK

Créée en juillet 2004, la société rennaise KERLINK fournit des produits et services sur le marché M2M, pour «Machine to Machine» permettant l'interconnexion et à la supervision de « machines » distantes : gestion de véhicules distants, contrôle et monitoring d'équipements, ventes et moyens de paiement, gestion automatique de compteurs, applications domestiques et sécurité.

KERLINK propose aux professionnels désireux de connecter et gérer des équipements distants, qu'ils soient fixes ou mobiles, des services applicatifs sur une solution réseau M2M globale pouvant inclure l'hébergement et l'administration du réseau du client.

Les calculateurs WIRMA intègrent une importante puissance de calcul temps réel et sont optimisés pour le raccordement de machines distantes, fixes ou mobiles. Ils sont équipés de la plupart des raccordements industriels et embarquent des solutions d'accès à des réseaux de communication sans-fil et filaire. Ils disposent d'une interface de programmation logicielle pour les services de base M2M. Il est possible d'adapter facilement son application à toutes les situations d'environnement et à tous ses besoins d'exploitation.

L'intégration des produits de la famille WIRMA au sein de la solution réseau WANESY développée par KERLINK apporte la puissance d'administration d'une solution globale de services M2M. L'utilisation d'un protocole de raccordement optimisé et sécurisé permet aux applications communicantes d'intégrer tous les actifs d'une société dans son système informatique et de créer des services à valeur ajoutée.

Contact presse

KERLINK : Jacques MATHE, PDG

Photographies, livre blanc, documentations, autres communiqués ou coupures de presse disponibles sur le site internet de KERLINK, espace presse.

N'hésitez pas à prendre contact avec nous.



80 Avenue des Buttes de Coësmes
Immeuble Le Germanium - 35 700 Rennes Cedex
Téléphone : +33 (0)2 99 12 29 00
Email : contact@kerlink.fr
Site Internet : www.kerlink.com